

# ScorePlan

scoreplan.nl • Ron Grootegoed • Almere

---

W H I T E P A P E R

## Van Excel naar oplossing op maat: hoe sportverenigingen en ZZP'ers uren per week terugwinnen.

Een praktische gids voor iedereen die genoeg heeft van administratief gedoe en op zoek is naar een oplossing die écht past.

Editie 28 april 2026

### In dit whitepaper leest u:

- ✓ Waarom standaardsoftware voor u niet werkt -en wat wel werkt
- ✓ De vijf meest voorkomende problemen bij sportverenigingen
- ✓ De vijf grootste knelpunten voor ZZP'ers in zorg en bouw
- ✓ Hoe maatwerk wél bereikbaar en betaalbaar is
- ✓ Hoe ScorePlan werkt en hoe u vrijblijvend kunt starten

*Geschreven door Ron Grootegoed, oprichter ScorePlan • 30+ jaar IT-ervaring*

# 1. Inleiding - het probleem dat niemand bespreekt

Elke week verliezen duizenden vrijwilligers, secretarissen, ZZP'ers en kleine ondernemers in Nederland uren aan administratie die eigenlijk vanzelf zou moeten gaan. Ze werken met Excel-bestanden die zijn uitgegroeid tot onbegrijpelijke constructies. Ze sturen herinneringen via losse appjes en e-mails. Ze maken berekeningen over die ze vorige week ook al maakten.

Het zijn geen mensen zonder capaciteiten. Het zijn mensen die het verkeerde gereedschap gebruiken voor het werk dat ze moeten doen.

*"Ik ben secretaris van een bowlingvereniging. Elke zaterdagavond zit ik tot 11 uur de indelingen bij te werken. Niet omdat ik dat leuk vind - maar omdat het systeem het van mij vraagt."*

citaat uit gesprekken met verenigingsbestuurders

De meeste mensen zoeken de oplossing in kant-en-klare software. Ze proberen een pakket, merken dat het 'bijna' werkt, en passen hun eigen werkwijze aan het systeem aan - in plaats van andersom. Dat is precies waar het misgaat.

Dit whitepaper laat zien hoe het anders kan. Niet met een duur systeem. Niet met een grote implementatie. Maar met een gerichte oplossing die precies aansluit bij uw situatie - samen gebouwd, stap voor stap.

## 2. Over ScorePlan en Ron Grootegoed

ScorePlan is een éénpersoonsbedrijf gevestigd in Almere, opgericht door Ron Grootegoed. Na meer dan 30 jaar werkervaring als IT-professional besloot Ron zijn kennis in te zetten voor de mensen die er het meest baat bij hebben: vrijwilligersorganisaties en zelfstandige ondernemers die dagelijks worstelen met processen die slimmer kunnen.

<b>Oprichter</b>	Ron Grootegoed
<b>Achtergrond</b>	30+ jaar IT-professional
<b>Vestigingsplaats</b>	Almere, Flevoland
<b>Website</b>	scoreplan.nl
<b>Doelgroepen</b>	Sportverenigingen, ZZP'ers zorg & bouw, MKB
<b>Werkwijze</b>	Maatwerk in samenwerking met de klant
<b>Prijsniveau</b>	Bereikbaar - geen grote licentiekosten

De aanpak van ScorePlan verschilt fundamenteel van die van softwarebedrijven. Er wordt geen kant-en-klaar pakket verkocht. In plaats daarvan wordt samen met de klant gekeken waar de pijn zit, wat de ideale werkwijze is, en welke oplossing daar precies bij past. De klant brengt de domeinkennis. ScorePlan brengt de techniek.

### 3. Waarom standaardsoftware vaak niet de oplossing is

---

Er is geen gebrek aan softwarepakketten. Voor sportverenigingen zijn er platforms als Sportlink en Club.App. Voor ZZP'ers zijn er boekhoudpakketten, CRM-systemen en urenregistratie-apps bij de vleet. En toch blijven veel mensen Excel gebruiken. Waarom?

#### **De drie belangrijkste redenen waarom standaardpakketten tekortschieten:**

1. Ze zijn gebouwd voor een gemiddelde gebruiker - niet voor uw specifieke situatie.
2. Ze vragen dat u uw werkwijze aanpast aan het systeem, niet andersom.
3. Ze kosten maandelijks geld - ook als u ze maar deels gebruikt.

Dit betekent niet dat standaardsoftware slecht is.

Voor grote organisaties met gestandaardiseerde processen werkt het prima. Maar voor een bowlingvereniging met een eigen handicapsysteem, of een thuiszorgmedewerker met een specifieke rapportagestructuur, schiet het bijna altijd tekort.

En dan begint het creatieve werk: plugins toevoegen, workarounds bedenken, meerdere systemen naast elkaar gebruiken. Het resultaat is vaak complexer dan het oorspronkelijke probleem.

## Deel I -Sportverenigingen

# 4. De vijf grootste administratieproblemen bij sportverenigingen

Sportverenigingen worden grotendeels gerund door vrijwilligers - mensen die hun vrije tijd investeren in iets waar ze van houden. Maar steeds vaker verzandt dat enthousiasme in administratief werk dat nooit af lijkt te zijn. Hieronder de vijf problemen die ScorePlan het vaakst tegenkomt.

## 4.1 Planning en indelingen

Het handmatig indelen van competities, toernooien en trainingsgroepen kost veel tijd - en gaat regelmatig fout. Elke wijziging in de bezetting vraagt een handmatige correctie in meerdere documenten. Er is geen centraal overzicht, en communicatie naar leden verloopt via losse appberichten of e-mails.

### Wat ScorePlan hier kan doen:

- Een systeem op maat dat indelingen automatisch berekent op basis van uw eigen regels.
- Eén centrale plek voor roosters, uitslagen en leden -ook toegankelijk op de telefoon.
- • Automatische communicatie naar leden bij wijzigingen.

## 4.2 Toernooi- en wedstrijdbeheer

Toernooien organiseren is complex: poule-indelingen, scoreverwerking, het bijhouden van standen, exporteren naar de website of het bondssysteem. Veel clubs doen dit nog volledig handmatig. Zeker bij grotere evenementen kost dit meerdere vrijwilligers een volledig weekend.

Een op maat gebouwd toernooisysteem - afgestemd op de specifieke regels van uw sport en uw club - kan dit proces terugbrengen van uren naar minuten.

## 4.3 Ledenadministratie en ledencommunicatie

Ledenlijsten die in meerdere versies rondzwerven. Contributiebetalingen die handmatig worden bijgehouden. Nieuwsbrieven die via een persoonlijk e-mailaccount worden verstuurd. Dit zijn de realiteit bij veel middelgrote verenigingen.

ScorePlan bouwt geen complete ledenadministratiesoftware - die bestaat al. Maar ScorePlan bouwt wél de slimme koppeling of aanvulling die uw specifieke werkwijze ondersteunt.

## 4.4 Handicap- en scorebeheer

Sporten waarbij handicaps een rol spelen - zoals bowling en golf - vereisen nauwkeurige berekeningen die bij elke speelronde opnieuw moeten worden uitgevoerd. Fouten leiden tot discussies en verlies van vertrouwen in het systeem.

### Praktijkervaring:

ScorePlan heeft ervaring met het bouwen van op maat gemaakte handicapberekeningen voor bowlingverenigingen.

Het resultaat: geen handmatig rekenwerk meer, minder fouten, en meer tijd voor de sport zelf.

## 4.5 Vrijwilligersbeheer en taakverdeling

Wie staat er volgende week achter de bar? Wie regelt de kantine? Bij veel clubs wordt dit ad hoc geregeld via WhatsApp-groepen. Het resultaat: dubbele bezetting bij populaire shifts, niemand bij onpopulaire taken, en frustratie bij de organisatoren.

Een eenvoudig vrijwilligersplanning-systeem - op maat gebouwd voor uw situatie - kan dit volledig automatiseren.

<b>4–8 uur</b> per week kwijt aan admin (gemiddeld secretaris)	<b>80%</b> van de taken is herhaalwerk dat geautomatiseerd kan worden	<b>€0</b> maandelijkse licentiekosten bij een eenmalige maatwerkoplossing
--	---	--

## 5. Wie is Kees? De typische gebruiker bij sportverenigingen

Om te begrijpen hoe ScorePlan werkt voor sportverenigingen, is het handig om kennis te maken met 'Kees' -de naam die we gebruiken voor de typische secretaris of wedstrijdleader bij een middelgrote sportvereniging.

<b>Naam / rol</b>	Kees van der Berg, secretaris/wedstrijdleader
<b>Verenigingsgrootte</b>	80–200 leden, middelgrote club
<b>Tijdsbesteding</b>	4 - 8 uur per week aan administratie, naast een reguliere baan
<b>Frustraties</b>	Excel-bestanden, handmatige berekeningen, geen mobiel overzicht

<b>Wens</b>	Iets wat 'gewoon werkt' zonder technische kennis
<b>Besluitvorming</b>	Legt het voor aan het bestuur; heeft 1–2 maanden nodig
<b>Overtuigd door</b>	Een demo die zijn exacte probleem oplost

*"Kees is niet op zoek naar de meest geavanceerde software. Hij is op zoek naar rust. Minder fouten. Minder tijd kwijt aan taken die vanzelf zouden moeten gaan."*

ScorePlan over de behoeften van vrijwilligersbestuurders

## Deel II -ZZP'ers in zorg en bouw

# 6. De vijf grootste knelpunten voor ZZP'ers in zorg en bouw

Nederland telt honderdduizenden zelfstandigen zonder personeel. In de zorg en de bouw zijn zij de ruggengraat van de sector. Ze zijn goed in hun vak - maar worden steeds vaker gevraagd ook goed te zijn in administratie, planning, facturatie en compliance. Dat wringt.

## 6.1 Urenregistratie en facturatie

Tijd is het product van de ZZP'er. Maar het bijhouden van uren en het omzetten naar facturen gaat bij veel zelfstandigen nog steeds via een notitieboekje of spreadsheet. Uren worden vergeten. Facturen gaan te laat de deur uit. Betalingen lopen achter.

### Wat ScorePlan hier kan doen:

- Een simpele urenregistratie-tool die in één klik een factuur genereert.
- Op maat gemaakt voor uw tarieven, klanten en rapportagestructuur.
- • Geen abonnement, geen maandelijkse kosten - één keer bouwen, altijd gebruiken.

## 6.2 Klantgegevens en AVG-compliance

Sinds de invoering van de AVG is het bijhouden van klantgegevens in een Excel-bestand juridisch riskant. Zeker in de zorg, waar cliëntgegevens gevoelig zijn, is een veilige en gestructureerde manier van opslaan geen luxe maar een verplichting.

ScorePlan bouwt eenvoudige, veilige klantregistraties die passen bij de schaal van een ZZP-bedrijf - zonder de complexiteit van een volledig CRM-systeem.

## 6.3 Planning en afsprakenbeheer

Zorgverleners in de thuiszorg of fysiotherapie werken met strakke dagroosters. Een gemiste afspraak of dubbele boeking kost niet alleen geld - het kost ook vertrouwen. Veel zelfstandigen beheren dit nog via een papieren agenda of een generieke app die niet aansluit bij hun werkwijze.

Een op maat gemaakte planningsmodule - gekoppeld aan automatische bevestigingen voor cliënten - bespaart tijd en voorkomt fouten.

## 6.4 Offertes en opdrachtbeheer (bouw)

Zelfstandige aannemers en installateurs brengen dagelijks offertes uit. Dat proces is tijdrovend: materiaalkosten opzoeken, uren inschatten, alles netjes opmaken, sturen, bijhouden of er al reactie is gekomen.

### Praktijkscenario:

Een zelfstandig aannemer besteedt gemiddeld 45 minuten aan het opstellen van een offerte.

Met een op maat gemaakte offerte-tool - waarbij materialen, tarieven en standaardteksten al zijn ingevoerd - daalt dit naar minder dan 10 minuten.

Bij 3 offertes per week is dat ruim 1,5 uur tijdsbesparing - elke week.

## 6.5 Cashflow en betalingsopvolging

Starters en zelfstandigen onderschatten vaak de tijd tussen het versturen van een factuur en de daadwerkelijke betaling. In een sector waar materialen vooraf betaald moeten worden en inkomsten achteraf binnenkomen, is inzicht in de cashflow essentieel.

Een eenvoudig dashboard dat openstaande facturen, verwachte betalingen en uitgaven overzichtelijk toont - niet als complex boekhoudpakket, maar als praktisch hulpmiddel - is voor veel ZZP'ers een grote stap vooruit.

**1,2 mln**

ZZP'ers actief in Nederland  
(2026)

**3–5 uur**

per week gemiddeld verloren  
aan administratie

**26%**

van KvK-inschrijvingen in  
zakelijke dienstverlening

## 7. Hoe ScorePlan werkt -de aanpak in vier stappen

Het onderscheidende van ScorePlan is niet de technologie -het is de aanpak. Er wordt niet verkocht vanuit een productcatalogus. Er wordt geluisterd, begrepen, en dan gebouwd. Dat klinkt simpel. Maar het is precies wat de meeste softwareleveranciers niet doen.

### Stap 1 Kennismaken en begrijpen

We beginnen met een vrijblijvend gesprek - niet om te verkopen, maar om te begrijpen. Waar loopt u tegenaan? Hoeveel tijd kost het? Hoe werkt u nu? Pas als het probleem helder is, praten we over oplossingen.

### Stap 2 Samen de oplossing bepalen

Jij brengt de kennis van uw sport, uw club, uw werksituatie. ScorePlan brengt de IT-kennis en de ervaring. Samen bepalen we wat de oplossing moet doen - niet meer, niet minder. Geen overbodige functies, geen onnodige complexiteit.

### Stap 3 Bouwen en testen

De oplossing wordt gebouwd en tussentijds getest met de werkelijke gebruikers. Feedback wordt direct verwerkt. Er is geen grote oplevering na maanden wachten -het proces is iteratief en transparant.

### Stap 4 Opleveren en ondersteunen

Na oplevering staat ScorePlan beschikbaar voor vragen en aanpassingen. Kleine wijzigingen worden snel doorgevoerd. U bent niet afhankelijk van een ticketsysteem of een helpdesk aan de andere kant van de lijn.

## 8. Wat kost het? Een eerlijk antwoord

Een van de redenen waarom veel organisaties nooit een stap zetten richting maatwerk is de veronderstelling dat het duur is. Dat is begrijpelijk -grote softwareprojecten bij grote bureaus kosten inderdaad tienduizenden euro's. ScorePlan werkt anders.

<b>Kleine tools &amp; scripts</b>	€100 – €300   Snelle oplevering (1–2 dagen)
<b>Maatwerk oplossingen</b>	€300 – €750   Volledig op maat, inclusief testen
<b>Optioneel onderhoud</b>	€5 – €15 per maand   Kleine aanpassingen, updates
<b>Vrijblijvend gesprek</b>	Altijd gratis - geen verplichtingen

Dit zijn richtbedragen. Elke situatie is anders, en de prijs wordt altijd transparant besproken vóórdat er iets gebouwd wordt. Er zijn geen verborgen kosten, geen licenties, geen abonnementen - tenzij u daar zelf voor kiest.

**Ter vergelijking:**

Een standaard ledenadministratiesysteem kost gemiddeld €50 – €150 per maand - elk jaar opnieuw.

Een maatwerkoplossing van ScorePlan is eenmalig - en past precies bij u.

Na twee jaar heeft u met maatwerk al minder betaald dan met een standaardabonnement.

## 9. Veelgestelde vragen

---

**Moet ik technisch zijn om met ScorePlan te werken?**

Nee. U hoeft alleen te weten wat u wil - hoe u nu werkt en wat u anders zou willen doen. De technische vertaling is de taak van ScorePlan.

**Hoe lang duurt het voordat ik een oplossing heb?**

Dat hangt af van de complexiteit. Kleine tools zijn soms binnen een week klaar. Grotere systemen kunnen twee tot zes weken duren. Dit wordt altijd vooraf besproken en afgestemd.

**Wat als ik later iets wil aanpassen?**

Aanpassingen zijn altijd mogelijk. ScorePlan werkt niet met een 'finale oplevering' waarna het contact stopt. Kleine wijzigingen worden snel doorgevoerd.

**Werkt de oplossing op mijn telefoon?**

Dat wordt meegenomen in het ontwerp. Als u de oplossing ook mobiel wil gebruiken, wordt dit van meet af aan ingebouwd.

**Wat als mijn situatie erg specifiek of bijzonder is?**

Dan bent u precies de juiste klant voor ScorePlan. Hoe specifieker het probleem, hoe minder geschikt een standaardpakket is - en hoe meer waarde maatwerk biedt.

## 10. Conclusie - maatwerk is bereikbaarder dan u denkt

---

Administratief gedoe is niet onvermijdelijk. Het is het gevolg van het gebruik van gereedschap dat niet past bij het werk. En dat is op te lossen - niet met een groot project, niet met een duur systeem, maar met een gerichte oplossing die precies aansluit bij uw situatie.

ScorePlan helpt sportverenigingen die vastlopen in spreadsheets, ZZP'ers in de zorg die na een lange werkdag nog een uur administratie voor de boeg hebben, en aannemers die te veel tijd kwijt zijn aan offertes en facturen.

De aanpak is altijd hetzelfde: luisteren, begrijpen, samen bouwen. Jij brengt de kennis van jouw wereld. ScorePlan brengt de techniek. Het resultaat is een oplossing die werkt zoals jij werkt -niet andersom.

## Klaar om te starten?

Plan een vrijblijvend kennismakingsgesprek met Ron Grootegoed.  
Geen verkooppraatje. Geen verplichtingen. Gewoon een goed gesprek over uw situatie.  
Binnen twee werkdagen ontvangt u een reactie.

[Neem contact op via scoreplan.nl](https://www.scoreplan.nl)

### ScorePlan

Ron Grootegoed  
Almere, Flevoland  
[www.scoreplan.nl](https://www.scoreplan.nl)

### Doelgroepen

- Sportverenigingen (bowling, tennis, voetbal)
- ZZP'ers in de zorg (thuiszorg, fysiotherapie)
- ZZP'ers in de bouw (aannemers, installateurs)
- MKB-dienstverleners

© 2026 ScorePlan - Alle rechten voorbehouden - Dit whitepaper mag vrij worden verspreid mits de bron wordt vermeld.